



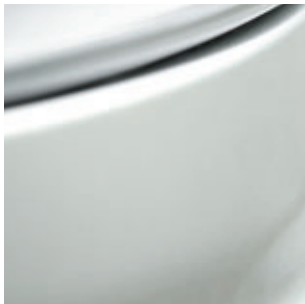
VEJEN FREM

 LEASING DK

- 04 Leasing skal være nemt ...og rentabelt
- 05 Det fleksible leasingselskab
- 07 Én kontaktperson
- 07 Der er mange gode grunde
- 08 Vi matcher dit behov
- 09 Kom godt igang

VEJEN FREM

 LEASING DK



LEASING SKAL VÆRE NEMT ...OG RENTABELT

LEASING DK sørger for, at din bilpark altid er toptrimmet og tidssvarende. Med individuel service og mærkeafhængighed i relation til biler, er dette et godt udgangspunkt for et godt samarbejde. Netop vores mærkeafhængighed sikrer vores kunder en uvildig rådgivning i relation til bilmærke. Her har vi ingen interesser der skal plejes, modsat den autoriserede forhandler. Vi ligger vægt på et langvarigt samarbejde. For at leve op til disse ambitioner, sætter vi stor pris på løbende dialog mellem kunden og vores medarbejdere.

LEASING DK arbejder kontinuerligt med nytænkning, udvikling samt ydelser og produkter som sammensættes med den erfaring vi har indenfor bilmarkedet. LEASING DK er i stand til at imødekomme endnu flere af bilkundernes ønsker og behov på tværs af bilmærker og -modeller. På den måde er vi altid i stand til at levere den økonomisk mest fordelagtige løsning.

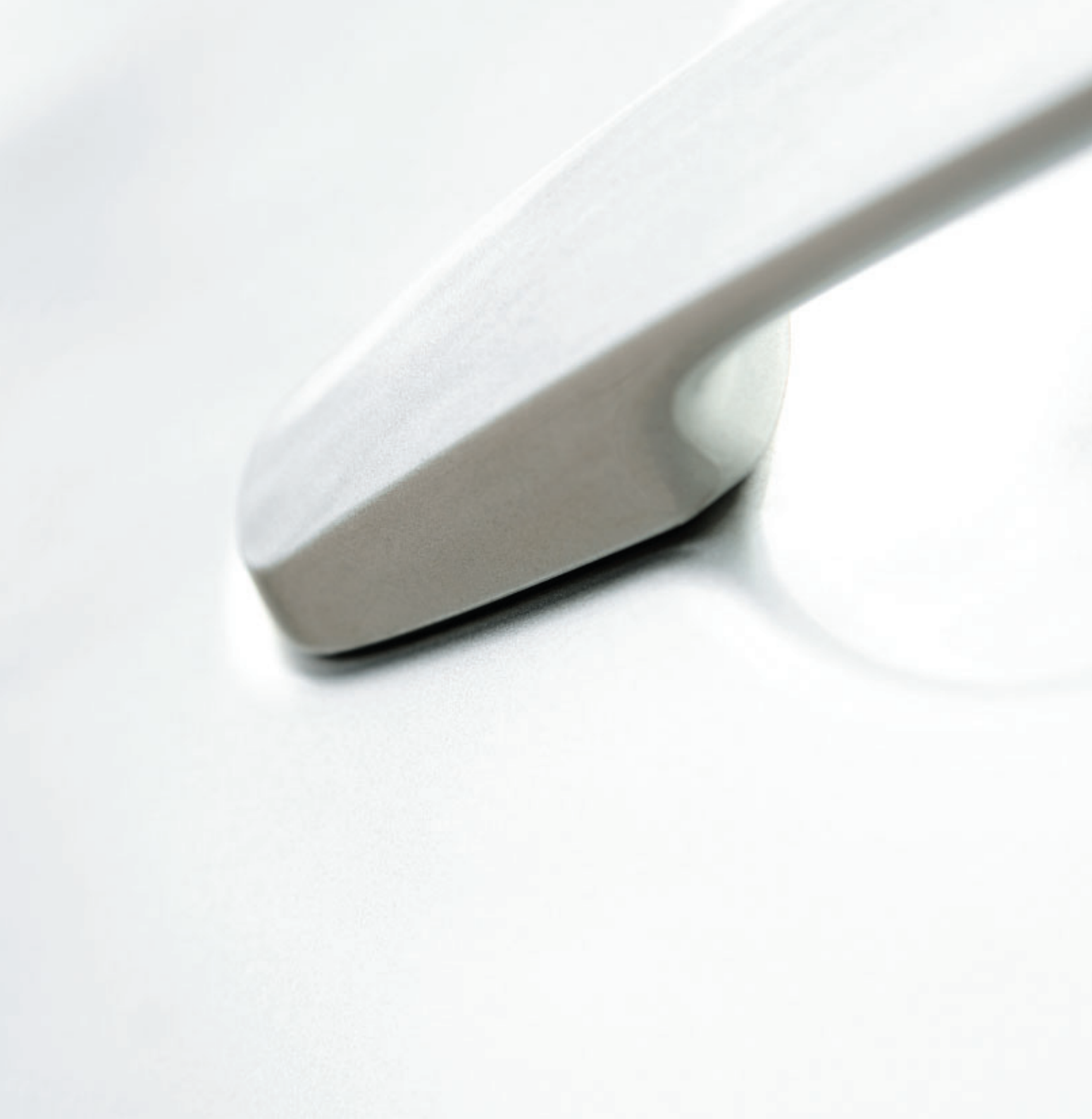
DET FLEKSIBLE LEASINGSKAB

LEASING DK er det fleksible og professionelle leasingselskab. Vi tilbyder et bredt udvalg af biler indenfor person- og varebiler samt 4x4. Som et af de få leasingselskaber i Danmark giver vi vore kunder mulighed for, at skifte biltype i leasingperioden (individuelle vilkår og betingelser). Dette betyder, at virksomhedens bilpark altid er toptrimmet og anvendes optimalt. Vores team har topekspertise indenfor bildrift. Denne ekspertise i kombination med en sund interesse for biler, gør det muligt for LEASING DK altid at give erhvervslivet en professionel rådgivning og support.

En af vores vigtigste målsætninger er, at skabe og bibeholde langsigtede relationer med vore kunder og kommende kunder. Godt kendskab, langsigtet planlægning og konstruktivt samarbejde er elementer som prioriteres højt i dansk erhvervsliv. Dette er en mærkesag i LEASING DK.

En anden målsætning er, at skabe tryghed og sikkerhed omkring kundens bilpark. Virksomhederne skal arbejde med det de er bedst til. Resten skal de lade andre om. Derfor er LEASING DK's målsætning at være den fleksible og professionelle rådgiver og leverandør af biler for virksomheder i hele Danmark.





ÉN KONTAKTPERSON

Hos LEASING DK prioriterer vi højt, at du som kunde har én kontaktperson. Dette betyder, at du altid ved hvem du skal tale med. Det være sig, uanset om du skal bruge en varebil eller en personbil, om du skal tale betaling og PBS, om du har spørgsmål til din vejhjælps-aftale eller vægtafgift på bilen, om du skal bruge indretning til din varebil eller hvilke andre spørgsmål der måtte opstå hen ad vejen.

Ideen med at du som kunde har én kontaktperson er, at du ikke skal bruge unødigt tid på de ting som dit professionelle leasingselskab har meget mere erfaring med og arbejder med hver dag. Det kaldes outsourcing og er med til, at du kan koncentrere dig om kerneforretningen i din virksomhed.

DER ER MANGE GODE GRUNDE

Når bilparken skal udskiftes eller udvides, er der god grund til at overveje leasing. For det første er der nogle generelle fordele ved leasing:

- Alle omkostninger samlet som en fast månedlig ydelse
- Fuld fradrag for leasingudgiften
- Ingen ekstra omkostninger eller besvær - alt er inkluderet
- Mulighed for fleet-management
- Mindre administration
- Bedre likviditet og dermed mere råderum
- Ingen momsudlæg som ved køb
- Delvis momsfradrag på leasing af personbiler

Men LEASING DK kan tilbyde dig meget mere. Du har fx. ingen risiko for restværdier (operational leasing), du afleverer blot bilparken retur efter endt leasingperiode og får leveret nye biler. LEASING DK indestår for restværdien. Hvem kender brugtvognsprisen om 3, 4 eller 5 år ?

Vi tilbyder desuden fleksibel udskiftning i leasingperioden (individuelle vilkår og betingelser). Hvis der sker ændringer i firmaets kørselsbehov, er der mulighed for at udskifte et eller flere køretøjer til større eller mindre enheder, således at firmaets bilpark altid er toptrimmet. Den mulighed får du ikke ret mange steder...



VI MATCHER DIT BEHOV

Hos LEASING DK er vi ikke afhængige af enkelte bilmærker og -modeller. Vi handler frit vores biler, og køber såvel biler i Danmark som i udlandet. Dette er din garanti for, at du får de mest rentable og økonomiske biler. Kort sagt kan du hos os, "handle" alle dine biler på tværs af alle mærker. Mere enkelt bliver det ikke.

Når en virksomhed i dag vælger personbil til direktøren, sælgeren eller en helt tredje medarbejder, er der mange forhold der er med til at afgøre valget. Det kan være økonomi, prestige, præferencer, brugsværdi og meget andet. I LEASING DK er vi naturligvis meget fokuseret på kundens behov og ønsker. Herudover er vi i stand til at rådgive og vejlede indenfor alle typer af personbiler. Vi er specielt opmærksomme på mærker og modeller som har de mindste værditab i leasingperioden. Vores fornemmeste opgave er, at få dine ønsker og behov sat sammen med en bil som er mest mulig rentabel for din virksomhed.

Der findes i dag et utal af mærker og modeller indenfor varebiler, og der er mange faktorer der skal vægtes inden en beslutning kan tages; dieseløkonomi, brugsværdi, trækraft, indretning, anhängervægt, udstyrsniveau osv. Vi handler med et bredt udvalg af varebiler og hjælper med alt lige fra indretning af varerummet til rådgivning omkring udstyr og udvendig dekoration mv. Vi køber ofte store partier varebiler hjem af gangen, så vi har altid et ekstraordinært godt tilbud klar.

KOM GODT IGANG

Et godt og velkørende samarbejde kræver, at vi kender hinanden godt. Derfor ser vi det som vores fornemmeste opgave, at få en god og konstruktiv dialog igang. Vi kommer enten på besøg i din virksomhed eller vi starter dialogen op over telefonen. Herudfra gennemgår og analyserer vi den eksisterende bilpark om den måtte være stor eller lille.

Det er altid en god ide, at have gjort sig nogle tanker omkring hvilken type af bil eller biler man ønsker. Ligeledes en god ide at have gjort sig overvejelser omkring:

- Antal kilometer pr. år?
- Hvor lang en leasingperiode?
- Hvilket udstyr bilen skal leveres med?
- Om man selv ønsker at købe bilen efter perioden?
- Eller man ønsker at stille bilen tilbage efter perioden?
- Indretning af bilen?
- Og øvrige tanker/spørgsmål?

På denne måde har vi et afsæt for at vælge og beregne et præcist og hurtigt tilbud på den bil som passer bedst. Såfremt du er "ny" på leasingområdet hjælper vi dig naturligvis godt i gang med råd og vejledning.

Kontakt os for en uforpligtende snak eller se mere på www.leasing.dk. Vi ser frem til at høre fra dig.







LEASING DK

vejen frem

leasing.dk as
snebjergvej 24
7400 herning

tel. 97 22 50 56

kontakt@leasing.dk
fax 97 22 50 36

www.leasing.dk